



Empresa agroindustrial líder en América Latina busca soluciones costo-eficientes para procesar y valorizar el rastrojo de arroz.



EL DESAFÍO

Empresa agroindustrial de gran escala, con operaciones integradas en producción agrícola y procesamiento de alimentos, genera grandes volúmenes de rastrojo de arroz en sistemas de producción intensiva —del orden de cientos de miles de toneladas por campaña— sobre lotes extensos y con una ventana acotada de cuatro a cinco meses entre la cosecha y la siembra siguiente.

El elevado costo de recolección y transporte vuelve inviable hoy la mayoría de las rutas convencionales, porque exigen sacar el material del campo. Por eso, el desafío prioriza soluciones que actúen sobre el rastrojo en el propio lote —reduciendo o eliminando la necesidad de trasladarlo—, ya sea a través de su reducción física, como paso habilitante para la siembra directa y la descomposición biológica, o de rutas de valorización que transformen la biomasa en valor con una logística viable.

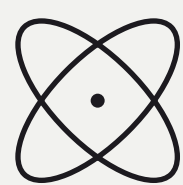
En su etapa inicial, el desafío busca especialmente un dispositivo o implemento funcional, apto para montarse en maquinaria estándar y ser evaluado en pilotos a campo. Las rutas de valorización posterior del rastrojo quedan abiertas.



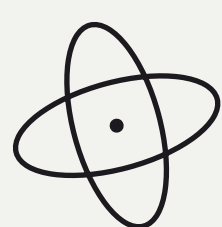
Se priorizarán soluciones costo-eficientes: toda propuesta debe resolver, evitar o mejorar sustancialmente el costo de recolección y transporte (del orden de USD 80/tn), operar a una tasa compatible con la operación (mínimo 5 ha/h) y ajustarse a la ventana de cuatro a cinco meses.

Una solución que no cierre esta ecuación económica no es aplicable, por más sólida que sea técnicamente.

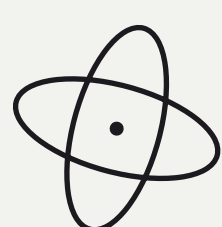
Son de interés propuestas vinculadas a:



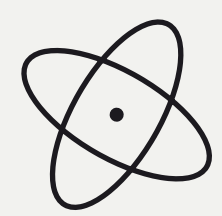
Dispositivos o implementos enganchables a maquinaria estándar que reduzcan el volumen y/o fragmenten el rastrojo directamente en el campo.



Acondicionamiento del rastrojo que aumente la superficie de contacto para acelerar la descomposición biológica y facilite la incorporación al suelo.

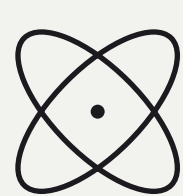


Sistemas que combinen reducción física con aplicación de inóculo microbiano o biochar en un mismo paso de trabajo (bonus de alto valor).



Rutas de valorización móviles o in-situ, que transformen el rastrojo en productos comercializables con una logística y una ecuación económica viables.

(por ejemplo, pirólisis móvil para biochar, extracción de sílice u otros insumos de valor agregado)



Otros modelos innovadores de aprovechamiento y valorización de la biomasa que cierren la ecuación económica, incluidas rutas aún no contempladas.



Se valorarán especialmente tecnologías con validación técnica demostrable, potencial de escalamiento a campo y un modelo de negocio que combine viabilidad económica e impacto ambiental positivo. La empresa aporta el problema definido con datos operativos reales, acceso a campo para pruebas y un potencial de adopción a gran escala si la solución funciona.

¿Tenés una solución que pueda responder a este desafío?

Postulá tu tecnología aquí →



Si tenés dudas escribinos a: vinculación@trampoline.network